



**ОДОБРЕН**

**Советом директоров  
ОАО "СИБУР - Русские шины"**

протокол от 28.05.09. № 49

**УТВЕРЖДЁН**

**Решением единственного  
акционера  
ОАО "СИБУР - Русские шины"**

от 30.06.09. № 8

**ГODOVOЙ ОТЧЁТ  
о деятельности ОАО "СИБУР - Русские шины"  
за 2008-й год**

**г. Санкт-Петербург**

**2009**

## 1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ

Открытое акционерное общество "СИБУР – Русские шины" ("Общество") создано путём реорганизации Общества с ограниченной ответственностью "Сибур - Русские шины" в форме преобразования.

**Зарегистрировано** 22 февраля 2007 года Межрайонной инспекцией Федеральной налоговой службы России №46 по г. Москве. Основной государственный регистрационный номер (ОГРН): 1077746376729

Фирменное наименование Общества на русском языке:

полное – Открытое акционерное общество "СИБУР – Русские шины";

сокращённое – ОАО "СИБУР – Русские шины".

Место нахождения Общества:

Российская Федерация, 190000, г. Санкт-Петербург, улица Галерная, дом 5, литер А.

**Уставный капитал** Общества составляет 6.438.627.500 (Шесть миллиардов четыреста тридцать восемь миллионов шестьсот двадцать семь тысяч пятьсот) рублей, который разделён на 6.438.627.500 штук обыкновенных именных акций номинальной стоимостью 1 (Один) рубль каждая (размещённые акции).

Государственный регистрационный номер: 1-01-55279-Е

Уставный капитал Общества оплачен полностью денежными средствами.

## 2. ПОЛОЖЕНИЕ ОБЩЕСТВА В ОТРАСЛИ

ООО "Сибур - Русские шины" было создано в 2002 году с целью организации централизованного сбыта продукции шинных предприятий ОАО "АК "СИБУР". В течение 3-х лет, с 2002 по 2005 год, Компания планомерно развивала свою сбытовую и производственную деятельность и весной 2005 года вывела на рынок свои первые "именные" продукты – шины под торговыми марками "Cordiant", "Tunga", "TyRex".

После последующего периода внутренней реорганизации и консолидации активов с начала 2006 года холдинг "СИБУР – Русские шины" начал функционировать как крупнейший независимый российский производитель шин и резинотехнических изделий.

ОАО "СИБУР - Русские шины" контролирует следующие предприятия:

- **Ярославский шинный завод** (г. Ярославль, основан в 1932 году) – ориентирован на производство грузовых цельнометаллокордных, брендированных легковых, легкогрузовых и авиационных шин. Здесь выпускается продукция под торговыми марками "Cordiant" (легковые и легкогрузовые шины) и "TyRex" (грузовые шины);
- **Омскшина** (г. Омск, основан в 1942 году) – специализируется на производстве грузовых шин (кроме ЦМК);
- **Волгайт-Пром** (г. Волжский Волгоградской области, основан в 1964 году) – специализируется на производстве сельскохозяйственных и промышленных шин под торговой маркой "TyRex Agro";
- **Уральский шинный завод** (г. Екатеринбург, основан в 1943 году) – специализируется на выпуске легковых (бренд "Tunga"), массивных промышленных шин и мотоциклетных шин;
- **СП ЗАО "Матадор-Омскшина"**, (г. Омск, учреждено в 1995 году) – совместное предприятие со словацким производителем, принадлежащим в настоящее время одному из крупнейших производителей шин в мире – Continental AG. СП специализируется на производстве легковых и легкогрузовых шин;
- **Саранский завод "Резинотехника"** (г. Саранск, Республика Мордовия, основан в 1960 году) – специализируется на производстве резинотехнических изделий;
- **Сибур-Волжский** (г. Волжский Волгоградской области, основан в 1968 году) – специализируется на производстве синтетического корда.

Общая численность рабочих, занятых на предприятиях ОАО "СИБУР - Русские шины", составляет около 17 тысяч человек.

В России по итогам 2008 года на долю ОАО "СИБУР - Русские шины" приходится 18% производства шин в денежном выражении.

ОАО "СИБУР - Русские шины" поставляет около 400 моделей шин, как для частных потребителей, так и практически для всех отраслей экономики. В производстве целого ряда типов шин Компания является бесспорным лидером. Так, доля на российском рынке авиационных шин составляет около 60%, шин для сельскохозяйственной техники – 29%, шин для грузовых автомобилей – 31%.

Реализация продукции осуществляется как через центральный офис в Москве и 5 российских филиалов, так и через сеть из 150 дистрибьюторов, которая обеспечивает представительство продукции во всех регионах России и на зарубежном рынке (22% продукции идёт на экспорт, продукция поставляется в более чем 50 стран мира).

В России ОАО "СИБУР - Русские шины" поставляет шины на крупнейшие предприятия. Среди корпоративных клиентов холдинга – крупнейшие автомобильные концерны (АвтоВАЗ, УАЗ, ГАЗ, КАМАЗ); ведущие производители специализированной техники (Тверской экскаваторный завод, "Ростсельмаш", Красноярский комбайновый завод), компании нефтегазового, добывающего, энергетического, строительного комплексов (Газпром, РЖД, Норильский никель), а также Минобороны России, МВД России, МЧС России и другие предприятия и организации.

### **3. ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.**

В стратегии развития определены цели и задачи до 2013 года, а также обозначены наиболее перспективные и приоритетные направления деятельности Компании, среди которых можно выделить:

- завершение процессов специализации входящих в холдинг предприятий и оптимизации расположения производственных мощностей,
- приоритет роста прибыльности бизнеса, планомерный отказ от выпуска низкорентабельной устаревшей продукции,
- концентрация на перспективных сегментах рынка,
- масштабная и целенаправленная модернизация производства, направленная на перспективу – при безусловной реализации нескольких стратегически важных и капиталоемких инвестиционных проектов (которые в итоге сформируют "лицо" Компании в ближайшем будущем),
- целенаправленное увеличение доли брендированной продукции в продуктовом портфеле, что ведёт к росту рентабельности продаж за счёт "премии бренда",
- внедрение западных подходов к процессам управления качеством, разработки новой продукции и оптимизации производства (автоматизация контроля по вехам, "бережливое производство", привлечение специализированных консультантов),
- развитие "нишевого" взаимовыгодного сотрудничества с ведущими зарубежными компаниями.

### **4. ОТЧЁТ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ О РЕЗУЛЬТАТАХ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА.**

В 2008 году на предприятиях холдинга было произведено более 11 млн. шин различных типоразмеров. Совету директоров и исполнительной дирекции удавалось сдерживать негативное влияние внешних факторов на эффективность производства и выполнять целевой показатель EBITDA на протяжении 9 месяцев 2008 года.

Основные негативные внешние факторы:

- в марте отчётного года начался резкий рост цен на сырьё, который достиг своего пика в августе;
- начиная с 2-го полугодия происходит спад внутреннего спроса, своего максимума он достиг в 4-м квартале 2008 года;
- в течение всего года имело место уменьшение экспортных поставок, которое усилилось в 4-м квартале.

В области реализации готовой продукции усилия исполнительной дирекции были направлены на:

- сохранение объёмов реализации в условиях стагнирующего рынка;

- увеличение реализации высокорентабельной брендированной продукции;
- реструктуризацию и вывод из производства ассортимента с низким уровнем рентабельности;
- внедрение института Торговых Представителей с целью увеличения дистрибуции, увеличение на 30% в сегменте В2С и на 23% в сегменте В2В относительно 2007 года;
- увеличение эффективности затрат на рекламу - стоимость контракта на 71% ниже, чем у конкурентов;
- получение запланированного в Бизнес-плане маржинального дохода, по направлению В2С перевыполнение на 2,6%;
- проведение новых эффективных специальных сбытовых программ по шинам сегмента В2В;
- сохранение конкурентного преимущества по цене в целевых рыночных сегментах.

В области управления производством и оптимизации затрат на:

- корректировку бизнес-планов предприятий и применение принципов "ручного управления";
- своевременное изменение производственных программ в соответствии с тенденциями рынка;
- изменение графиков работы и сменности на предприятиях;
- существенное сокращение условно-постоянных затрат предприятий;
- дополнительная оптимизация численности персонала на предприятиях с учётом скорректированных производственных программ;
- сокращение переменной себестоимости шинной продукции за счёт разработки новых рецептов и внедрения более дешёвых заменителей сырья;
- сокращение переменной себестоимости шинной продукции за счёт получения более низких цен на сырьё;
- закрытие нерентабельных производств (химический цех ОАО "Сибур-Волжский").

В области управления денежными потоками на:

- оптимизацию оборотного капитала (сокращение объёмов производства, пропорционально падению реализации, регулярный мониторинг уровня дебиторской задолженности, снижение нормативов запасов сырья, централизация складов запчастей и вспомогательных материалов на предприятиях, получение дополнительных отсрочек по оплате поставщикам за сырьё и услуги);
- оптимизацию схемы финансирования инвестиционных проектов;
- проведение мероприятий по привлечению кредитов по ставкам ниже рыночных.

В области качества на снижение уровня окончательного брака в сравнении с достигнутыми показателями 2007 года.

В результате рентабельность по показателю EBITDA составила в 2008 году 5,0%. Потери в маржинальном доходе (8,5 млрд. руб. против 10,1 млрд. руб. по бизнес-плану на 2008 год) были частично компенсированы экономией условно-постоянных расходов.

За отчётный период было проведено 13 заседаний Совета директоров ОАО "СИБУР - Русские шины", на которых рассмотрено более 20 вопросов деятельности Общества.

## 5. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА

**Миссия:** "Надёжность в движении, доступная каждому".

**Стратегическое видение:** создание современного шинного холдинга, способного в 2013 году на базе органичного роста войти в ТОП-10 мировых производителей, а на рынке Восточной Европы стать крупнейшим игроком, выпускающим все основные виды шин во всех ценовых сегментах и являющимся безусловным лидером по выпуску шин для коммерческого транспорта.

**Цели:**

- Достижение на рынке шин России (в сегментах "В" и "С+") следующих долей:
  - грузовые (включая ЦМК) – 35%;
  - сельскохозяйственные и индустриальные – 40%;
  - легковые – 30%

- легкогрузовые – до 55%.

**Задачи:**

- Повышение маржинальной рентабельности продаж.
- Увеличение доли брендированной продукции
- Повышение качества, а также потребительских и эксплуатационных характеристик выпускаемой продукции.
- Повышение инвестиционной привлекательности
- Увеличение доли экспортных продаж
- Снижение материало- и энергоёмкости в расчете 1 кг готовой продукции.
- Повышение производительности труда в 2 раза.
- Сокращение доли вспомогательного и административного персонала .
- Увеличение средней загрузки оборудования.

**6. ОТЧЁТ О ВЫПЛАТЕ ДИВИДЕНДОВ**

Дивиденды акционерам ОАО "СИБУР - Русские шины" не объявлялись и не выплачивались. Чистая прибыль 2007-го года сумме 321.931.375 (Триста двадцать один миллион девятьсот тридцать одна тысяча триста семьдесят пять) рублей направлена в резервный фонд Общества, в сумме 886.133.625 (Восемьсот восемьдесят шесть миллионов сто тридцать три тысячи шестьсот двадцать пять) рублей - на пополнение оборотного капитала Общества. Чистая прибыль отчётного года в сумме 68.957.000 (Шестьдесят восемь миллионов девятьсот пятьдесят семь тысяч) рублей направлена на пополнение оборотного капитала Общества.

**7. ОПИСАНИЕ ОСНОВНЫХ ФАКТОРОВ РИСКА, СВЯЗАННЫХ С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОБЩЕСТВА****Отраслевые риски.**

ОАО "СИБУР - Русские шины" осуществляет свою деятельность в шинной и резинотехнической промышленности. Данные отрасли активно развиваются, что положительно отражается на результатах деятельности холдинга и рисках его деятельности.

Основными клиентами являются дистрибьюторы шинной и резинотехнической (РТИ) продукции, предприятия автомобилестроения, корпоративные клиенты – ведущие предприятия промышленности, транспортные компании, а также министерства и ведомства.

Ни один из клиентов ОАО "СИБУР - Русские шины" не обеспечивает более 5% выручки – нет сильной зависимости от одного или нескольких крупных клиентов.

Увеличивающийся импорт шин и РТИ в Россию усиливает конкуренцию на внутреннем рынке и ограничивает возможности по наращиванию объёмов сбыта и повышению цен на продукцию. Дополнительные риски усиления конкуренции на российском рынке связаны с планами ведущих мировых производителей локализовать производство шин и РТИ в России. Данный риск планируется минимизировать за счет создания СП с лидерами мирового рынка, привлечения современных зарубежных технологий, развития собственного высокотехнологичного производства шин и РТИ.

Еще одним значимым риском является повышение цен на сырьё и материалы, что может привести к снижению рентабельности. С целью минимизации этого риска Компания расширяет круг поставщиков, а также более активно использует проведение закупок на тендерной основе.

Положительная динамика российского рынка шин и РТИ позволит ОАО "СИБУР - Русские шины" увеличить объёмы производства и сбыта продукции, а также улучшить свои финансово-экономические показатели деятельности.

**Страновые и региональные риски.**

Политическая и экономическая ситуации в России в последние 10 лет характеризуется стабильностью. В стране наблюдается устойчивый экономический рост. Риски, связанные с политической и экономической ситуацией в настоящее время малы.

Компания зарегистрирована в городе Санкт-Петербурге, который является одним из наиболее экономически развитых субъектов РФ. Производственные предприятия и сбытовые филиалы расположены в Москве, Ярославле, Омске, Санкт-Петербурге, Волжском (Волгоградская область), Екатеринбурге и Саранске (Республика Мордовия).

Риски, связанные с возможностью забастовок минимальные. Холдинг совместно с органами государственной власти и местного самоуправления принимает все необходимые меры для улучшения социального положения своих сотрудников.

Предприятия и сбытовые филиалы географически диверсифицированы, в связи с этим региональные риски невелики.

#### Финансовые риски

В связи с тем, что крупные инвестиционные проекты финансируются преимущественно за счет заёмных средств, деятельность ОАО "СИБУР - Русские шины" подвержена риску процентных ставок. Повышение ставок способно замедлить реализацию инвестиционной программы Компании.

В связи с использованием заёмных ресурсов в иностранной валюте возможен риск изменения валютных курсов (в первую очередь, курса евро к рублю).

#### Правовые риски

В связи с тем, что доля экспорта в структуре сбыта продукции превышает 20%, на его деятельность может повлиять изменение валютного регулирования. Однако существующая стабильная государственная политика в этом направлении позволяет оценить данный риск как минимальный.

Риски изменения налогового законодательства:

- отмена существующих налоговых льгот на региональном уровне при реализации инвестиционных проектов;
- внесение изменений или дополнений в акты законодательства о налогах и сборах, касающихся введения дополнительных условий для предоставления налоговых льгот;
- внесение изменений или дополнений в акты законодательства о налогах и сборах, касающихся введения нормативов предоставляемых налоговых льгот;
- внесение изменений или дополнений в акты законодательства о налогах и сборах, касающихся увеличения налоговых ставок;
- введение новых видов налогов.

Данные изменения в налоговом законодательстве могут привести к росту налоговых отчислений ОАО "СИБУР - Русские шины" и ухудшить его финансовый результат. Однако существующая налоговая политика государства позволяет оценить эти риски как минимальные.

Снижение таможенных пошлин на импорт шин и РТИ может привести к резкому росту их поставок из-за рубежа, усилению конкуренции на российском рынке, и, как следствие, к ухудшению производственных и финансово-экономических показателей деятельности Общества.

Деятельность ОАО "СИБУР - Русские шины" не подлежит лицензированию и не связана с использованием природных ресурсов, подлежащего лицензированию.

## 8. ИНФОРМАЦИЯ О КРУПНЫХ СДЕЛКАХ

Крупные и приравненные к ним сделки ОАО "СИБУР - Русские шины", одобренные решениями органов управления Общества в период с 1 января по 31 декабря 2008 года

№ п\п	Дата, протокол	Описание сделки
<i>Общее собрание акционеров</i>		
1	30.06.08. №5	8.1.1. Договор поставки ООО "Уралшина" материальных ресурсов и дополнительные соглашения к нему. <i>Предмет и стороны сделок</i> - ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Продавец") обязуется поставить, а ООО "Уралшина" ("Покупатель") принять и оплатить материальные ресурсы (сырьё и другие материалы). Стороны заключают дополнительные соглашения, в которых согласовывают наименование, объём, номенклатуру, стоимость поставляемых материальных ресурсов. <i>Предельная сумма сделок</i> - 1.200.000 (Один миллиард двести миллионов) рублей. 8.1.2. Договор поставки ОАО "СИБУР - Русские шины" материальных ресурсов и дополнительные соглашения к нему. <i>Предмет и стороны сделок</i>

		<p>– ООО "Уралшина" ("Продавец") обязуется поставить, ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Покупатель") принять и оплатить материальные ресурсы (готовая продукция и другие материалы). Стороны заключают дополнительные соглашения, в которых согласовывают наименование, объём, номенклатуру, стоимость поставляемых материальных ресурсов. <i>Предельная сумма сделок</i> - 1.700.000.000 (Один миллиард семьсот миллионов) рублей.</p> <p>8.1.3. Договоры займа. Предмет и стороны сделок – ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Займодавец") предоставляет ООО "Уралшина" ("Заёмщик") денежные займы. Предельная сумма сделок (займов) – 1.000.000 (Один миллиард) рублей.</p> <p>9.1.1. Договор поставки ОАО "Сибур-Волжский" материальных ресурсов и дополнительные соглашения к нему. <i>Предмет и стороны сделок</i> - ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Продавец") обязуется поставить, а ОАО "Сибур-Волжский" ("Покупатель") принять и оплатить материальные ресурсы (сырьё и другие материалы). Стороны заключают дополнительные соглашения, в которых согласовывают наименование, объём, номенклатуру, стоимость поставляемых материальных ресурсов. <i>Предельная сумма сделок</i> – 1.400.000 (Один миллиард четыреста миллионов) рублей.</p> <p>9.1.2. Договор поставки ОАО "СИБУР - Русские шины" материальных ресурсов и дополнительные соглашения к нему. <i>Предмет и стороны сделок</i> – ОАО "Сибур-Волжский" ("Продавец") обязуется поставить, ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Покупатель") принять и оплатить материальные ресурсы (готовая продукция и другие материалы). Стороны заключают дополнительные соглашения, в которых согласовывают наименование, объём, номенклатуру, стоимость поставляемых материальных ресурсов. <i>Предельная сумма сделок</i> - 2.200.000.000 (Два миллиарда двести миллионов) рублей.</p> <p>9.1.3. Договоры займа. Предмет и стороны сделок – ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Займодавец") предоставляет ОАО "Сибур-Волжский" ("Заёмщик") денежные займы. Предельная сумма сделок (займов) – 5.000.000 (Пять миллиардов) рублей.</p> <p>10.1.1. Договор поставки ОАО "СЗРТ" материальных ресурсов и дополнительные соглашения к нему. <i>Предмет и стороны сделок</i> - ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Продавец") обязуется поставить, а ОАО "СЗРТ" ("Покупатель") принять и оплатить материальные ресурсы (сырьё и другие материалы). Стороны заключают дополнительные соглашения, в которых согласовывают наименование, объём, номенклатуру, стоимость поставляемых материальных ресурсов. <i>Предельная сумма сделок</i> – 1.000.000 (Один миллиард) рублей.</p> <p>10.1.2. Договоры займа. Предмет и стороны сделок – ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Займодавец") предоставляет ОАО "Сибур-Волжский" ("Заёмщик") денежные займы. Предельная сумма сделок (займов) – 1.000.000 (Один миллиард) рублей.</p>
<b>Совет директоров</b>		
1.	27.03.08. №25	1. О заключении Обществом договора кредитования с "ГПБ" (ОАО).
2.	16.06.08. №30	1. О заключении Обществом сделки – Договора о кредитовании с ОАО "АБ "РОССИЯ".
3.	24.06.08. №33	1. 1. О заключении Обществом сделки – Соглашения с ОАО "АЛЬФА-БАНК" о порядке и условиях кредитования в российских рублях и иностранной валюте.
4.	27.06.08. №34	1. О заключении Обществом с "ГПБ" (ОАО) договора об открытии кредитной линии.
5.	30.10.08. №37	1. О заключении Обществом с ОАО "АБ "РОССИЯ" Дополнительного соглашения о повышении процентной ставки к Договору о кредитовании от 17 июня 2008 года № 08/05/105/123/с.115.
6.	18.11.08. №38	1. О заключении Обществом с "ИНГ БАНК (ЕВРАЗИЯ) ЗАО" Дополнительного соглашения к Кредитному договору от 28 декабря 2007 года № 2007/116-1/СРШ.30.

7.	22..12.08. №39	1. Об одобрении изменения процентных ставок по кредитным сделкам между ОАО "СИБУР - Русские шины" и ГПБ (ОАО).
8.	25.12.08. №40	1. О заключении Обществом кредитных соглашений с ГПБ (ОАО).

### 9. ИНФОРМАЦИЯ О СДЕЛКАХ С ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТЬЮ

Сделки, в совершении которых имеется заинтересованность, одобренные решениями органов управления Общества в период с 1 января по 31 декабря 2008 года

№ п\п	Дата, протокол	Описание сделки
<i>Общее собрание акционеров</i>		
1	30.06.08. №5	<p>5.1.1. Договор поставки ОАО "Волтайр-Пром" материальных ресурсов и дополнительные соглашения к нему. <i>Предмет и стороны сделок</i> - ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Продавец") обязуется поставить, а ОАО "Волтайр-Пром" ("Покупатель") принять и оплатить материальные ресурсы (сырьё и другие материалы). Стороны заключают дополнительные соглашения, в которых согласовывают наименование, объём, номенклатуру, стоимость поставляемых материальных ресурсов. <i>Предельная сумма сделок</i> - 6.500.000.000 (Шесть миллиардов пятьсот миллионов) рублей.</p> <p>5.1.2. Договор поставки ОАО "СИБУР - Русские шины" материальных ресурсов и дополнительные соглашения к нему. <i>Предмет и стороны сделок</i> - ОАО "Волтайр-Пром" ("Продавец") обязуется поставить, ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Покупатель") принять и оплатить материальные ресурсы (готовая продукция и другие материалы). Стороны заключают дополнительные соглашения, в которых согласовывают наименование, объём, номенклатуру, стоимость поставляемых материальных ресурсов. <i>Предельная сумма сделок</i> - 7.500.000.000 (Семь миллиардов пятьсот миллионов) рублей.</p> <p>5.1.3. Договоры займа. Предмет и стороны сделок - ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Займодавец") предоставляет ОАО "Волтайр-Пром" ("Заемщик") денежные займы. Предельная сумма сделок (займов) - 1.200.000.000 (Один миллиард двести миллионов) рублей.</p> <p>6.1.1. Договор поставки ОАО "Омскшина" материальных ресурсов и дополнительные соглашения к нему. <i>Предмет и стороны сделок</i> - ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Продавец") обязуется поставить, а ОАО "Омскшина" ("Покупатель") принять и оплатить материальные ресурсы (сырьё и другие материалы). Стороны заключают дополнительные соглашения, в которых согласовывают наименование, объём, номенклатуру, стоимость поставляемых материальных ресурсов. <i>Предельная сумма сделок</i> - 10.100.000.000 (Десять миллиардов сто миллионов) рублей.</p> <p>6.1.2. Договор поставки ОАО "СИБУР - Русские шины" материальных ресурсов и дополнительные соглашения к нему. <i>Предмет и стороны сделок</i> - ОАО "Омскшина" ("Продавец") обязуется поставить, ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Покупатель") принять и оплатить материальные ресурсы (готовая продукция и другие материалы). Стороны заключают дополнительные соглашения, в которых согласовывают наименование, объём, номенклатуру, стоимость поставляемых материальных ресурсов. <i>Предельная сумма сделок</i> - 13.000.000.000 (Тринадцать миллиардов) рублей.</p> <p>6.1.3. Договоры займа. Предмет и стороны сделок - ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Займодавец") предоставляет ОАО "Омскшина" ("Заемщик") денежные займы. Предельная сумма сделок (займов) - 1.500.000.000 (Один миллиард пятьсот миллионов) рублей.</p> <p>7.1.1. Договор поставки ОАО "ЯШЗ" материальных ресурсов и дополнительные соглашения к нему. <i>Предмет и стороны сделок</i> - ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Продавец") обязуется поставить, а ОАО "ЯШЗ" ("Поку-</p>



		<p>патель") принять и оплатить материальные ресурсы (сырьё и другие материалы). Стороны заключают дополнительные соглашения, в которых согласовывают наименование, объём, номенклатуру, стоимость поставляемых материальных ресурсов. <i>Предельная сумма сделок – 5.100.000.000 (Пять миллиардов сто миллионов) рублей.</i></p> <p>7.1.2. Договор поставки ОАО "СИБУР - Русские шины" материальных ресурсов и дополнительные соглашения к нему. <i>Предмет и стороны сделок – ОАО "ЯШЗ" ("Продавец") обязуется поставить, ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Покупатель") принять и оплатить материальные ресурсы (готовая продукция и другие материалы). Стороны заключают дополнительные соглашения, в которых согласовывают наименование, объём, номенклатуру, стоимость поставляемых материальных ресурсов. <i>Предельная сумма сделок - 8.000.000.000 (Восемь миллиардов) рублей.</i></i></p> <p>7.1.3. Договоры займа. Предмет и стороны сделок – ОАО "СИБУР - Русские шины" ("Займодавец") предоставляет ОАО "ЯШЗ" ("Заёмщик") денежные займы. Предельная сумма сделок (займов) – 5.600.000.000 (Пять миллиардов шестьсот миллионов) рублей.</p>
<i>Совет директоров</i>		
Решений по сделкам с заинтересованностью не принимал.		

#### 10. СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ ОБЩЕСТВА

Годовым общим собранием акционеров Открытого акционерного общества "СИБУР – Русские шины", состоявшемся 30 июня 2008 года избран Совет директоров Общества в количестве 7 человек, в том числе:

Дюков Александр Валерьевич - Председатель Совета директоров;

Гаранкин Александр Борисович;

Гуринов Вадим Александрович;

Кербер Сергей Михайлович;

Конов Дмитрий Владимирович;

Тушунов Дмитрий Юрьевич;

Филипповский Алексей Николаевич.

#### 11. ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ОБЩЕСТВА

**Гуринов Вадим Александрович**

Дата рождения: 21.12.1971г.

Образование: высшее

	Дата окончания	Специальность
Институт Точной Механики и Оптики г. Санкт-Петербурга	1994	Инженер-оптик электронщик
Санкт-Петербургский Государственный Университет Экономики и Финансов	1995	Экономист

#### Трудовая деятельность:

Период	Наименование организации	Должность
2003 - 2007 г. г.	ООО "Сибур - Русские шины"	Заместитель генерального директора, Генеральный директор
2007 - по наст. время	ОАО "СИБУР - Русские шины"	Генеральный директор